



SOFTBRILLIANCE
SISTEMAS EMPRESARIALES

Su mejor y más confiable socio tecnológico

SBA (SMART BUSINESS APPLICATION)

“LA SOLUCIÓN PARA SEGUIR CRECIENDO”





SOLUCIÓN SBA:

COMERCIAL

Nuestra solución comercial permite que sus pedidos, despachos y facturación estén oportuna, debida y confiablemente ordenados, lo cual significará: Mayor eficiencia en el despacho de sus productos y en la facturación de sus ventas; facilitará su atención en sus productos y renovación de stocks; optimizará la atención a sus clientes y además contará con informes en tiempo real para una mejor toma de decisiones.

BENEFICIOS CORPORATIVOS:

- Rapidez y eficiencia en la atención en los pedidos de clientes.
- Seguimiento y control del Proceso Comercial.
- Determinación inmediata de principales clientes
- Determinación inmediata de productos de acuerdo a volumen de ventas
- Ranking de productos y/o servicios de acuerdo al volumen de ventas.
- Atención personalizada para sus clientes. Según la información histórica del sistema.
- Planificar la producción y proyección de ventas basados en reportes en tiempo real.



FUNCIONALIDADES:

- Registro de lista de precios, tipo de documentos y clientes.
- Configuración de parámetros específicos asociados a un cliente o proveedor (lista de precios, descuentos, recargos, etc.).
- Gestión de Cotizaciones.
- Multiplicidad de condiciones de pago.
- Configuración de campos, precedencia y centralización, según el proceso que se utiliza en cada empresa.



- Comisiones: Permite calcular automáticamente las comisiones de los vendedores de su empresa.
- Permite el canje de facturas por letras por cobrar.
- Facturación: Registra en forma detallada la venta realizada.
- Cobranza de diferentes formas: efectivo, cuentas de banco o caja, aplicaciones contra notas de crédito, etc.
- Registra, administra e imprime la planilla de documentos enviados a bancos, según la modalidad de la planilla por ejemplo: En descuento, en cobranza, en garantía, etc.
- Ranking de clientes según ventas realizadas.
- Control de stock, lotes, fechas de vencimiento por producto, fecha de entrega.
- Multiperíodo, lo que permite realizar comparaciones con otros períodos.
- Reportes gráficos en tiempo real.

DETALLE DE FUNCIONALIDADES – COMERCIAL

Módulo	Opciones
Configuraciones	<ul style="list-style-type: none">○ Configuraciones generales del modulo.○ Crear tipo de documentos utilizados en comercial.
Documentos de comercial	<ul style="list-style-type: none">○ Permite registrar las cotizaciones enviadas a los clientes a través de una única ventana. Así mismo esta ventana permite utilizar diversos filtros como ayuda de consulta de la información registrada.○ Permite registrar en base a las cotizaciones o directamente las confirmaciones de pedido del cliente. Así mismo esta ventana permite utilizar diversos filtros como ayuda de consulta de la información registrada.○ Permite registrar en base a las confirmaciones de pedido del cliente las órdenes de despacho, hacer los despachos permitiendo de esta manera generar la guía de remisión por la salida de los productos. Así mismo esta ventana permite utilizar diversos filtros como ayuda de consulta de la información registrada.○ Permite llevar lista de precios ya sea general o por cliente.



**Reportes de
comercial**

- Estado de cotizaciones.
- Reporte de confirmación de pedidos.
- Reporte de lista de precios.
- Estado de cuenta por cliente.
- Evolución de ventas expresado en soles o dólares.

**Reportes de
ventas**

- Lista de las ventas en un rango de periodos.
 - Lista de ventas por vendedor.
 - Reporte de devolución y descuento de ventas.
 - Lista de ventas por vendedor y centro de costo.
-